■職務要約

直近10年あまり大手グローバル企業のRDBに関して、PMO、導入支援、システム管理者として開発、運用に携わってきました。 プロジェクト先では英語使用率が高く、メンバーとの会話、資料・メールは主に英語を用います。製造業では7年あまりPMOとして、部門内の複数プロジェクトおよび現行システム運用両面の予算管理、進捗管理、発注管理、若手PMの教育やサポート、使用するツールの設定・ユーザ管理など複数にわたるプロジェクトを横断管理しその推進に携わってきました。コンプライアンスの遵守と啓蒙活動の推進、煩雑で後回しになりがちな手続きや開発本体以外の部分についても整理、管理することで開発推進力を強化することを得意としています。

これより過去には IT 系出版社や IT 教育企業にて、主にエンドユーザ PC にかかわる業務などおもに IT 運用サイドに携わり、そのときに培ってきたコミュニケーションスキルやインストラクションスキルを活かし、複数の業種で新システムのスムーズな導入と運用後のエンハンスを実現しました。

■活かせる経験・知識・技術・得意分野

【活かせる経験】

PMO (予算管理、プロジェクト発注・進捗管理、稟議処理の調整) PM サポート

- ・ 年間30億円余りの開発予算と10億円弱の運用経費予算の費消状況を管理し、上級管理部門への報告とPMが案件を発注する際に必要となる予算情報を提供しプロジェクトの進捗をサポートした。特に発注のための稟議手続きの際は、社内コンプライアンスに則った稟議書(英語)作成支援、内容チェック、ほか担当PMからの問い合わせに対応。年間100件程度の稟議手続きの進捗を管理した
- ・ 発注まで通常 1 ヶ月かかる稟議フローの中、他国にある購買部門や別拠点の管理部署と時には調整を重ねて手続きを早める 必要があったが、毎回異なる個別事情をほとんどメールのみの限られたコミュニケーションで説明しつつ、スケジュールの 見込みや結果想定を様々に考えてプロジェクトへの影響を最小限に抑えた
- ・ 開発規模が膨らむにつれ若手 PM が増員したが、設備・経費予算の基本的知識や社内の独特な稟議処理、予算費消方法についてコンプライアンスと業務のコンセプトを説明し参画後のスムーズな走り出しを促した。またベンダーと共有するツールを使用する際も複雑な申請を必要としたため都度フォローや問い合わせ(使用方法、メンバー追加)に対応し、ナレッジ共有を進めて部内全体のプロジェクト推進力の強化を図った

監査対応、JSOX 対応

- ・ 開発案件検収後の固定資産管理において、それまでずさんだった資産管理と業務フローを整理し、検収を担当する PM へ固定資産についての啓蒙活動を行い監査の際もスムーズに資料提供が実施できた
- ・ SCM 部門では完成車両を販社へ引き渡すスコープの管理システム運用を担当していたことから、JSOX 監査に対応する必要があった。運用作業を委託しているベンダーと内部監査室と調整し必要なデータサンプル提出、システムリスク評価報告書、データ・運用管理評価報告書作成を行う他、管理エビデンスとして必要なシステム使用管理書類(IT 内部統制文書)の維持管理を徹底した

CRMツール導入・エンハンスの経験、Share Point Online の管理経験

- Salesforce 認定アドミニストレーターの資格を保有し、CRM としてあるいは他ツール (PaaS) として導入したい企業へ、基本開発の終わった段階のシステムの導入を推進した。
- ・ Salesforce を導入する際は、レガシー(既存)システムを使用し続けたい情報部門メンバーや業務ユーザへのインストラクションや粘り強い説明を続け、また導入後もユーザの希望を反映するエンハンスを実現し導入を成功させた
- ・ グローバルに拠点を展開している企業では、各拠点で別 CRM を使用しており、そのデータ連携を進めるため主にインドや英 国の技術部門メンバーと、仕様確認や必要なエンハンスのテストを行い多拠点データ連携を実現させた
- ・ プロジェクトに必要なドキュメント共有ツールとして、Share Point Online を部門で管理、各種設定やユーザ管理を行う

【活かせる知識】

製造、人材、通信、生命保険分野の業務知識

【活かせる技術】

CRM、パッケージツールの導入とエンハンス

- ・ Salesforce の導入と導入後の各種設定とエンハンス、レポートやダッシュボードの作成
- Office365 各種設定
- ・ ツールインストラクション

【得意分野】

- ・ プロジェクト予算管理、進捗管理
- ・ PM サポート
- · IT 固定資産管理
- IT 統制/ITIL に則った運用
- ・ プロジェクト推進におけるコンプライアンス遵守活動
- ・ テクニカルサポート/インストラクション

■職務経歴詳細

2023年11月~現在 ITフリーランス

期間	プロジェクト内容	環境	規模/役割
2024年3月~ 現在	鉄鋼卸売会社生産販売管理システム刷新プロジェクト 【担当業務】 進捗管理、クライアント向け週次報告書、操作マニュアル作成	Windows11	メンバー: 社内 30名 役割:PMO
2023年11月~2024年2月	日本版 ChatGPT (LLM) 作製プロジェクト コンテンツ翻訳 【概要】複数の大学で連携した日本版 ChatGPT 作製プロジェクト のコンテンツ制作と翻訳 【担当業務】 コンテンツ翻訳(日英)	Windows10	役割:日英翻訳
2023年7月~2023年9月	生命保険会社 保険契約検索システム刷新プロジェクト 【概要】 生命保険会社 保険契約検索システム刷新プロジェクトにおける 要件定義作成支援 【担当業務】 ビジネスアナリスト	Windows10, Edge Native	メンバー: 全体メンバー40 名 社内10名 役割:ビジネスア ナリスト

2023年1月~6月 A株式会社

期間	プロジェクト内容	環境	規模/役割
2023年1月~	航空自衛隊防衛システム運用 PMO	Share Point	メンバー:
	【概要】	JIRA	全体メンバー40
	航空自衛隊防衛システム運用 PMO		名
	【担当業務】		社内10名
	タスク管理、進捗管理、WBS メンテナンス		
			役割:PMO(運用)

2015年11月~2022年12月 株式会社B

期間	プロジェクト内容	環境	規模/役割
2017年1月~	自動車ナビゲーションシステム開発・運用 PMO	Windows10	メンバー:
2022年12月	【概要】	Share Point	全体メンバー50
	ナビゲーションシステム(データセンター側)開発部門の開発・	JIRA	名:ベンダー40
	運用		名、社内70名
	【担当業務】		
	予算管理、発注稟議進捗管理、PM サポート、固定資産管理、使用		役割:PMO(開発・
	ツール管理		運用)、PM サポー
	【成果】		١
	発注案件が増大する中、稟議手続きの遅れを防ぎ、また PM へ手続		
	きについてナレッジの共有を図ることでプロジェクトの推進力		
	を強化した		

	案件完了後の検収(固定資産化)についても管理を徹底し、PMへの啓蒙活動を行うことで監査対応の負荷を削減した		
2015年11月 ~ 2016年12月	SCM システム 運用担当 【概要】 販社側からの受注と工場生産計画情報をマッチングし、工場出荷から販社到着までを管理するシステム7種の運用管理(グローバルシステム) 【担当業務】 ユーザからの問い合わせ対応、ベンダーコントロール、JSOX 監査対応、固定資産管理 【成果】 ・工場で使用するデバイス更新プロジェクト(ハンディターミナル)では、工場ライン側とデバイスアプリケーション開発ベンダー間で要件・仕様の確定を進め、デバイス更新をスムーズに実現させた ・JSOX 監査対応では IT 内部統制文書の維持管理につとめ、ベンダーにも高負荷となる臨時データサンプル提出などの際も従来より稼働時間を削減できた	メインフレーム Windows2008 Windows2012	メンバー: 全体メンバー14 名:ベンダー10 名、社内4名 役割:システム管 理者(運用)

2013年1月~2015年10月 株式会社C

2013年1月~2015年10月 株式会社に				
期間	プロジェクト内容	環境	規模/役割	
2015年2月	CRM グローバル拠点データ連携プロジェクト	Salesforce	メンバー:	
~2015 年	【概要】	(Sales Cloud)	全体メンバー20	
10月	大手回線キャリア企業にて、グローバル拠点のCRMデータ連携	Google Chrome	名:社内1名	
	【担当業務】	SugarCRM		
	Salesforce の知識をもとに、英国、インドにおける別 CRM システム		役割:ブリッジSE	
	の仕様確認とデータ連携テストまでのフェーズにおいて、英語コミュ			
	ニケーターとして拠点システム管理者同士の意思疎通を支援			
	【成果】			
	それぞれのCRM仕様確認を綿密に行い、3システムのデータ連携を成			
	功させ、安定運用へ導いた			
2014年1月	フィールドエンジニア派遣支援システム導入プロジェクト	Salesforce	メンバー:	
~2015 年	【概要】	(Service Cloud)	全体メンバー5名:	
1月	業務用大型インクジェットプリンタのフィールドエンジニアディス	Google Chrome	社内1名	
	パッチシステムの導入			
	【担当業務】		役割:導入支援	
	新システム導入のため、業務ユーザからの要望吸い上げ、導入先PM・			
	エンジニアからの技術問い合わせ対応(Salaeforce ナレッジ共有)			
	【成果】			
	新システム導入に向け、業務ユーザへの説明や開発を担う導入先 PM			
	メンバーへのパッケージナレッジの共有を進め、クライアント先全体			
	のシステムへの理解を進め、導入を成功させた			
2013年3月	新戦力中小企業採用支援プロジェクト	Windows7	メンバー:	
~12月	概要】	MacOS	全体メンバー5名:	
	中小企業庁が推進する、第二新卒や出産後にキャリアを再開させたい	Salesforce	社内4名	
	母親たちと人材を希望する中小企業とのマッチングプロジェクト	Google Chrome		
	【担当業務】		役割:導入支援	
	就業支援から終業後の継続的なサポートを一括で管理するプラット			
	フォーム(Salesforce Platform)の導入と運用エンハンス			
	【成果】			
	クライアントのプロジェクトを支援、次年度へのプロジェクト継続と			
	受注に貢献した			

2004年8月~2012年12月 株式会社富士通D

期間	業務内容	環境	規模/役割
2007年4月	私立大学情報センター運用	Windows	メンバー:
~2012 年	【概要】	i0S	全体メンバー4名:
12月	PC および教育機材の運用管理、ユーザヘルプデスク	MacOS	社内1名
	【担当業務】	OHP	
	学生および教職員に対し、授業時自習時のPCおよび他教育機材につい	書画カメラ	役割:ヘルプデスク
	て問い合わせ全般に対応、ソフトウェアインストールマニュアル更新、		
	【成果】		
	IT 機材を使用した授業の安定運用を支援、マニュアル更新は従来の記		
	述から内容と書式の統一を図り完成度を高めその後の更新も容易にし		
	た		
2004年8月	PCインストラクション	WindowsXP	メンバー:1名
~2007年3	【概要】		
月	個人、または集合で開催される PC 教室へ赴き、操作説明、スキルアッ		役割:PC インストラ
	プを図る		クター
	【担当業務】		
	基本的なPCスキルを学習したい方へ、PC基本操作からOfficeツール、		
	プリンター設定、デジカメ使用方法を指導		
	またインストラクション用教材の更新も担当		
	【成果】		
	PC 初心者が自分でプリンターの設定までできるようになるなど、IT リ		
	テラシー向上に貢献		

1999年10月~2003年3月 株式会社E

期間	業務内容	環境	規模/役割
1999 年 10	組み込み 0S 販売推進	Windows	メンバー:
月 ~ 2003	【概要】	Intent	全体メンバー7 名:
年3月	組み込み 0S 販売会社の広報・広告業務		社内7名
	【担当業務】		
	英国で開発された組み込み OS(Intent)を国内販売開始準備のため、		役割:広報・広告担
	英国と連携してプレスリリース発表や展示会でのブース参加、プラッ		当
	トフォーム啓蒙活動を推進		
	【成果】		
	外郭団体では中心製品活用のアイディア出しを促し、参加企業の活動		
	活発化を支援、PDAメーカーによるOS採用、販売開始を進めた		

1997年4月~1999年9月 株式会社F

期間	業務内容	環境	規模/役割
1997年4月	RS6000 マーケティングプロジェクト	Windows	メンバー:
~1999年9	【概要】		全体メンバー20名:
月	IBM RS6000 マーケティングの推進・サポート		社内20名、ベンダー
	【担当業務】		5名
	販売促進のための(サーバ上で稼働する)アプリケーションをカタロ		
	グ、サーバ広告パンフレットの作成と編集、進行管理を担当		役割:編集・原稿元
	さらにアプリケーション開発企業からヘサーバ広告マテリアルに関す		の問い合わせ窓口
	る問い合わせや製品展示会告知を行いメーカーとアプリケーション開		
	発会社の活動を支援		
	【成果】		
	CD付属カタログを完成させ、クライアントの製品販売促進に貢献		

■資格

・ Salesforce 認定アドミニストレーター取得 (2013 年) ※年1回のリリース試験に合格し、現在も最新の資格状態を継続しています